

## Berater private Vermögensverwaltung (m/w/d)

Für unsere Vermögensverwaltung suchen wir einen Berater mit charismatischer, enthusiastischer Persönlichkeit zur Akquirierung und Beratung von vermögenden Privatkunden.

Das Beste aus zwei Welten:

- **Direkteinstieg mit langfristiger Perspektive:** Ein werteorientiertes Familienunternehmen mit Fokus auf Ehrlichkeit, Verantwortung und nachhaltiges Wirtschaften gepaart mit der Dynamik eines Start-Ups.
- **Die perfekte Basis:** Eine starke Marke, die sich über Generationen hinweg dem nachhaltigen Vermögenserhalt verschrieben hat: Vorhandenes Vertrauen durch Erfahrung, Anlagestrategien aus ökologischer und ethischer Überzeugung, sowie faires Pricing Modell.
- **Bloomberg trifft auf Noblesse:** Die Performance globaler Aktien und Anleihen einzufahren bedeutet hier ein exklusives Investitionsverhalten unter Einhaltung strengster Klima- und Nachhaltigkeitskriterien.
- **Kickstart für Ihre Karriere:** Einbindung in ein versiertes Team, mit Sparringmöglichkeiten in der Vermögensverwaltung und im hauseigenen Portfoliomanagement sowie Zugriff auf ein exzellentes Backoffice.
- **Wertschätzung & Teamgeist:** Erfolge werden als gemeinsame Erfolge im Team geteilt und auch beim Team-Jour fixe oder gemeinsamen Kochen profitieren Sie vom Austausch.
- **Außergewöhnliches Arbeitsumfeld:** Horizonterweiterndes Umfeld, offene Arbeitsatmosphäre, hoher Digitalisierungsgrad, attraktives Fixum und Dienstwagen.
- **Internationalität auf dem Land:** Sie haben die internationalen Kapitalmärkte im Blick und profitieren gleichzeitig von der Lebensqualität der landschaftlich reizvollen Nahregion ohne Pendlerfahrten in eine Finanzmetropole

### Ihre Persönlichkeit:

**#Kundenberater:** Sie sind erfolgreich in der Akquise und beraten mit Passion und großem Engagement vermögende Privatkunden auf einem hohen persönlichen und fachlichen Niveau in allen Fragen der Vermögensberatung.

**#Initiator:** Sie zögern nicht den ersten Schritt zu machen. Aufgrund Ihres ehrlichen Interesses an Menschen besitzen Sie eine natürliche Motivation, Neukunden zu begeistern. Die Initialzündung wird idealerweise durch ihr regionales Netzwerk unterstützt.

**#Menschenmagnet:** Mit Ihrer positiven Ausstrahlung ziehen Sie Menschen in den Bann. Mit Ihnen kommt man gerne ins Gespräch, denn Sie sind eloquent, vertrauensvoll und kompetent. Ein souveränes und verbindliches Auftreten schätzt Ihr Umfeld an Ihnen genauso wie ihr breit gefächertes Repertoire an Themen wie bspw. Wein, Sport, Kunst.

**#Bedürfniskenner:** Mit ihrem empathischen Kommunikationstalent schaffen Sie es, die Kunden auf Augenhöhe zu beraten und langfristig an Sie und das Unternehmen zu binden. Dem steigenden Bedürfnis ihrer Kunden nach Nachhaltigkeit werden Sie dank jahrzehntelangem Impact Investing vollends gerecht und bieten eine attraktive bankenunabhängige Alternative.

**#DerSkalierer:** Ihre Haltung, ihre Arbeitsweise, ihre Begeisterungsfähigkeit sind von Ehrlichkeit, Authentizität und Demut geprägt. Zudem können Sie ihren Drive zu skalieren in diesem leistungsorientierten, offenen Umfeld ausleben und somit Volumenwachstum erzielen.

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung** per E-Mail inkl. frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung an: Salm-Salm & Partner GmbH ▪ Frau Ulrike Schwarz ▪ Schlosstraße 3 ▪ 55595 Wallhausen ▪ [ulrike.schwarz@salm-salm.de](mailto:ulrike.schwarz@salm-salm.de) ▪ [www.salm-salm.de](http://www.salm-salm.de)